

# Schnelles Reaktionsvermögen ist gefragt

**RIHA WESER GOLD** Einstieg in weitere Mehrwegkisten – Varianten – Eigene Bio-Apfelpflanzen – Neue Umverpackungsvarianten

Rinteln. Der Getränkehersteller passt sich den neuen Marktentwicklungen an und entspricht dem veränderten Konsumentenverhalten.

Die Direktsäfte werden speziell in der aktuellen Coronakrise deutlich stärker gekauft. Bioprodukte mit Herkunfts-nachweis, etwa aus Deutschland, gewinnen überproportional an Bedeutung. Entgegen dem eigentlichen Trend werden derzeit Haushaltsverpackungen – 1 Liter und mehr – verstärkt nachgefragt. So charakterisiert Riha Weser Gold-Geschäftsführer Werner Gerdés die aktuelle Situation. Flexible reagiert der Getränkehersteller: Eigene Apfelpflanzen werden auf Bioplantagen umgewidmet. Investitionen sind etwa in moderne Abfülllinien geplant, die zusätzliche Labeling- und Umverpackungsvarianten ermöglichen. Zudem bereitet Riha den Einstieg in weitere Mehrwegkisten-Varianten vor.

Riha Weser Gold ist ein Vollsortiment, der jährlich circa 1,5 Mrd. Einheiten vermarktet. Bei einigen Frucht- und Gemüsesorten wird die komplette Veredlungskette vom Anbau über die Verarbeitung, die Abfüll-



FOTO: RIHA WESER GOLD

Anhaltender Trend: Bioprodukte mit Herkunfts-nachweis gewinnen zunehmend an Bedeutung.

Cirka 70 Prozent des Umsatzes werden mit Handelsmarken getätig-  
tigt. Insbesondere für das eigene Marken-  
sortiment gewinnt der Bereich Groß-  
verbraucher und C+C zunehmend an  
Bedeutung. Etwa 50 Prozent des Ab-  
satzes werden außerhalb Deutschlands  
getätigt. Im vergangenen Jahr wurden

zusätzliche Listungen mit neuen Pro-  
duktkonzepten erreicht, die aber die  
Verluste der traditionellen Produkte  
nur zum Teil kompensieren konnten.  
„Innovative Handelsmarkenpro-  
dukte müssen zunehmend promootet  
werden, um vom Verbraucher erkannt  
zu werden, da sie ansonsten in dem  
breiter gewordenen Sortiment unter-  
gehen“, bekannt Gerdés. Grundsätz-  
lich ist er positiv gestimmt: „Der LEH  
und insbesondere der Discount dürf-  
ten in den nächsten Monaten Mehr-  
umsätze generieren.“

**1,5**

Mrd. Einheiten werden  
jährlich vermarktet

ba/lz 25-20